

# De BTW gefileerd

**Belasting over Toegevoegde Waarde (BTW) betaalt iedereen. Koopt u een lekker visje, dan betaalt u BTW. Koopt u kleding, ook dan betaalt u BTW. En bij een computer, ook dan is de BTW bij de prijs inbegrepen. In Nederland is het tarief doorgaans 6 of 21 procent.**

## Informatie:

Profinis Accountants en Adviseurs

Postbus 110, 8320 AC URK

Tel. 0527 681 726

[www.profinis.nl](http://www.profinis.nl)



De Wet omzetbelasting zoals wij die in Nederland kennen, is gebaseerd op de zesde BTW-richtlijn. Ofwel, Europa heeft haar BTW-heffing geharmoniseerd. De lidstaten voeren die uit door de richtlijn om te zetten in lokale wetgeving. In Nederland is dat de Wet omzetbelasting.

Binnen de visserijketen kennen wij verschillende redenen om omzetbelasting te heffen. Voor kotters heeft de wetgever bijvoorbeeld een uitzondering gemaakt op het 6- en 21-procenttarief. Visvangsten die de kotter aanlandt in Nederland en levert aan een Nederlandse visveiling zijn belast tegen 0 procent. Let op, dit betekent niet dat er sprake is van een vrijstelling! In dat laatste geval zou een visserijbedrijf de BTW die als voorheffing in rekening is gebracht niet mogen terugvragen. Nu er sprake is van een 0-tarief mag een visserijbedrijf wel de voorbelasting terugvragen.

## Fileren

Een 'bijzondere vis in het BTW-net' is het fileren. Mijn vermoeden is dat iedereen die dit artikel leest, weet wat ik bedoel. Zo niet, dan staan er op de website [www.visfileren.nl](http://www.visfileren.nl) interessante filmpjes over dit onderwerp. Ons is gebleken dat in de praktijk onduidelijkheid bestaat welk BTW-tarief in rekening gebracht dient te worden bij het visfileren. Is dat 6 of 21 procent? Of zijn beiden goed?

## Eén juist tarief

Het wettelijk kader maakt onderscheid naar de motivatie van het fileren. En belast dit of met 6 procent of met 21 procent. Beide tarieven kunnen, maar in uw specifieke situatie is maar één tarief het juiste tarief!

We hebben twee voorbeelden om dit te verduidelijken:

- 1) U bent groothandel of vishandel met eigen faciliteiten voor verwerking. De vis koopt u direct op de veiling. Deze vis komt uw bedrijf binnen. Als ondernemer ziet u mogelijkheden om waarde te creëren aan uw product. Om dat te realiseren gaat u de door u gekochte vis bewerken, fileren. Uiteindelijk verkoopt u heerlijke filets die bij de consument direct de pan in kunnen.
- 2) U bent groothandel of vishandel zonder faciliteiten voor verwerking. U ziet wel de mogelijkheden maar heeft de bewerking uitbesteed aan een daarin gespecialiseerd bedrijf. De door u op de veiling gekochte vis brengt u naar dit gespecialiseerde bedrijf. Dit bedrijf bewerkt de vis en brengt die bewerkte vis weer bij u terug. Uiteindelijk verkoopt u ook heerlijke filets die bij de consument direct de pan in kunnen.

In deze twee voorbeelden wordt vis gekocht, en gefileerd en als eenzelfde eindproduct verkocht. Het element fileren is voor de BTW echter verschillend belast. In de situatie van het eerste voorbeeld dient 6 procent BTW in rekening gebracht te worden. In het tweede voorbeeld 21 procent.

## Vershil

Waar zit het verschil in? In het eerste voorbeeld is er sprake van een ondernemer die waarde creëert aan een eigen product. Dit product (de vis) valt in de categorie van 6 procent. Daarmee volgt deze waardecreatie het tarief van het product. In het tweede voorbeeld is er sprake van een ondernemer die bij een ander bedrijf de dienst fileren inhuurt. Deze dienstverlener (fileerder) voegt geen waarde toe aan een eigen product. Wel aan het product van zijn opdrachtgever. De fileerder brengt zijn fileerloos in rekening met een tarief van 21 procent. De bedrijven die zich herkennen in beide voorbeelden, zullen dan ook beide tarieven moeten hanteren. Afhankelijk of ze voor zichzelf of voor een derde aan het fileren zijn. ●